



事欣科技

羅來煌

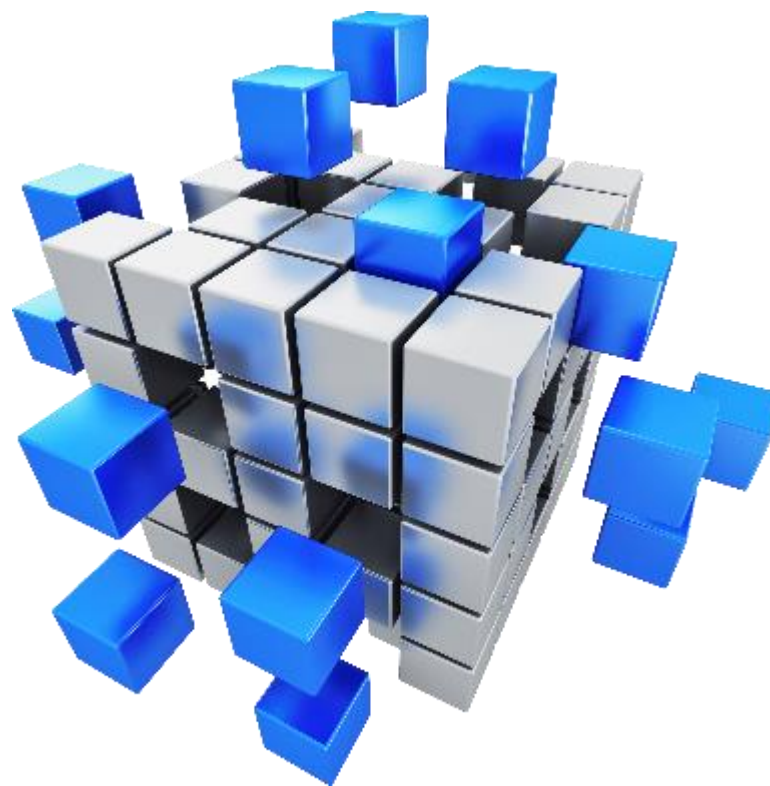
財務長兼發言人

6/23/2016



- ▶ 本文件中所陳述或引用的內容包含預測性資訊。這些訊息係基於未來事件或PARPRO公司未來的財務績效。任何說明的內容若未註明係來自於歷史的事實（包括但不限於公司或其管理層“相信”，“期望”，“預期”，“計劃”（以及類似表達的影響）均應視為屬預測性資訊。有一些可能導致PARPRO的實際結果與預測性資訊出現重大差異的重要因素。PARPRO不承擔更新任何預測性資訊的任何義務。

- ▶ PARPRO事欣科技現況
- ▶ 經營實績
- ▶ 市場拓展機會
- ▶ 策略規劃
- ▶ 財務表現



PARPRO事欣科技現況

集團現況說明

- 總部：台灣
- 加州 (2)
- 內華達
- 墨西哥

美國區總 - 加州
Carlsbad

股票代號
4916:TW

全球員工超過
700名

創立於
2001

未來3年之
營運成長
動能強

博奕
國防/航太
通訊
工業電腦
醫療
運輸

PARPRO
Partners in Production and Design

ODM Solutions，提供從設計到製造一條龍的整合服務

創立於2001年，以OEM業務為基礎，為眾多領域之客戶提供垂直整合性服務，包括設計及製造等流程

PARPRO

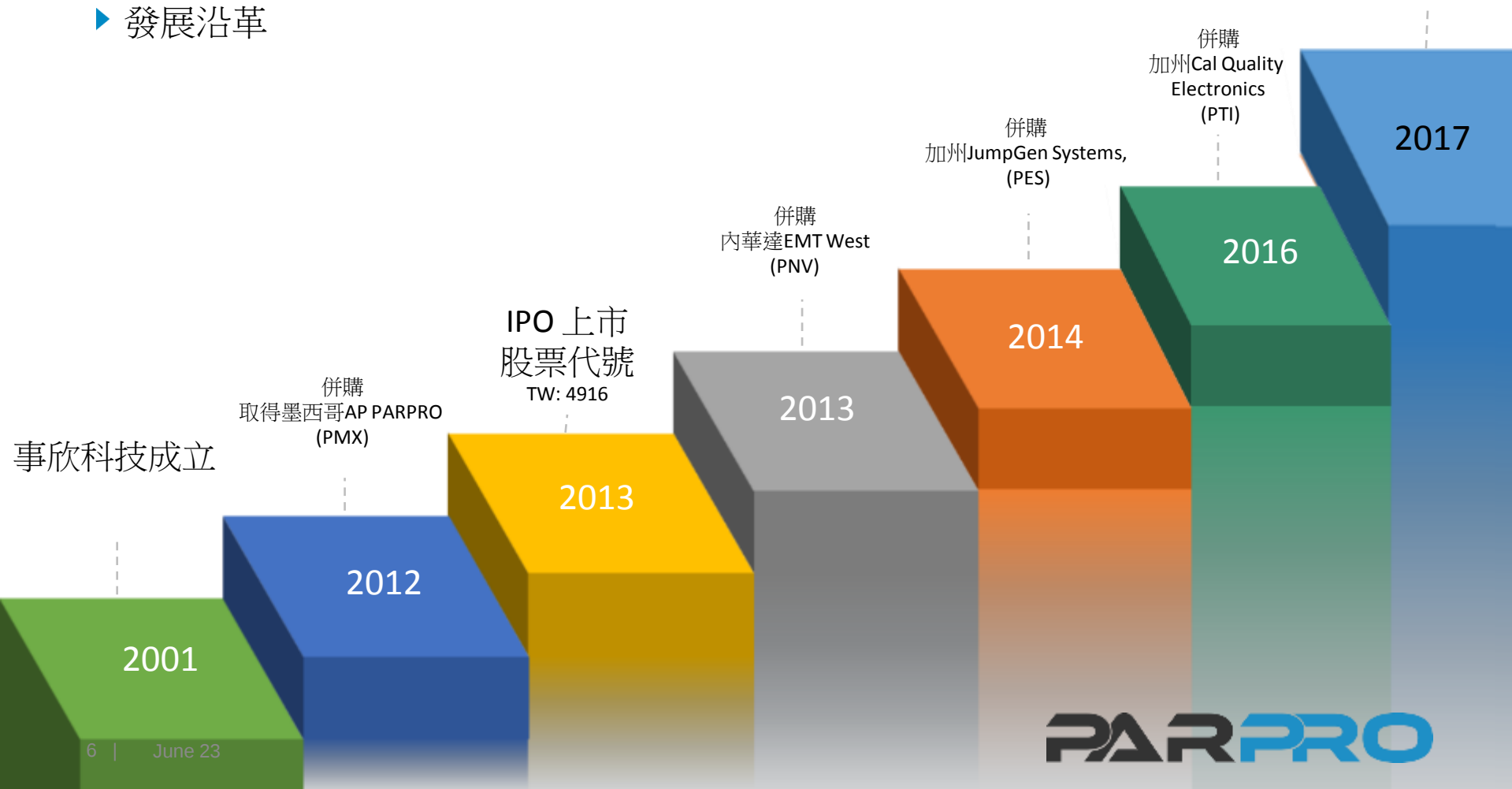
公司沿革

發展里程碑

- ▶ PARPRO 為專業ODM廠商，擁有堅實的發展策略及組織架構及穩健的垂直整合能力，發展領域鎖定國防、航太、博奕及醫療等產業

持續成長

發展沿革



各子公司所在地

PARPRO Nevada

Henderson, Nevada

(PNV)



Formerly EMT West

PARPRO Technologies

Santa Ana, California

(PTI)



Formerly Cal Quality Electronics

PARPRO Technologies

Design Center

Carlsbad, California

(PTI)



Formerly JumpGen Systems

PARPRO Mexico

Tijuana, Mexico

(PMX)



Formerly AP PARPRO

PARPRO EMEA

Sales Office (UK)

(PEMEA)



PARPRO Taiwan

Taipei, Taiwan

(PTW)

Formerly Pilot Electronics

經營團隊

2016年4月1日起

集團決策團隊



廖文嘉董事長



Thomas Sparrvik
北美區總經理



羅來煌財務長

各事業群領導團隊



Mike Orozco
PARPRO Nevada



Sunil Kumar
PARPRO Technologies



Michael Burdick
PARPRO Technologies
Design Center



Jorge Richardson
PARPRO Mexico



Ken Yen
PARPRO Taiwan

Current senior executives in place have significant experience. Their stories/resumes speak for themselves.





Networking



Medical
Devices



Mission Critical
Systems



Vehicle Tracking



Flight
Control



Gaming &
Infotainment



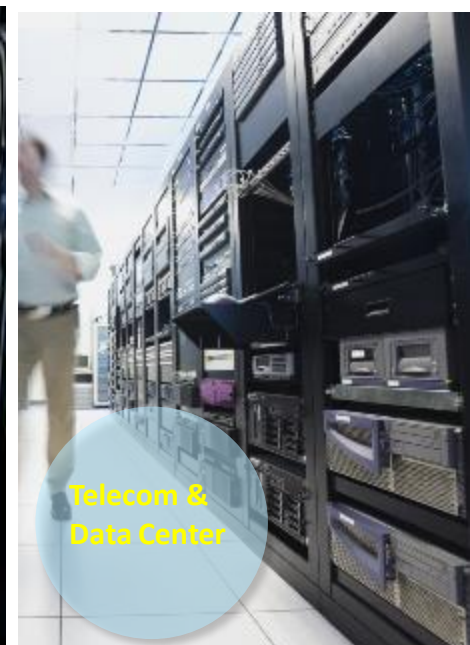
Smart
Weapons



Secure
Communications



Inflight
Entertainment



Telecom &
Data Center

我們的利基

生產

國防/航太

- Cable/Wire Harnesses
- Electromechanical Assemblies
- Chassis/Enclosures
- Integration
- Control Systems



LOW VOLUME,
HIGHER MIX

通訊與資料儲存 Telecommunications & Data Storage

- Data Center Switch, Appliances
- Storage Array Controllers
- Deep Packet Inspection, Load Balancing



MID VOLUME, MID MIX

博奕/工業電腦/醫療/運輸

- Gaming kiosks, vending machines, player tracking
- Industrial Automation
- Smart Devices
- Medical Embedded Systems
- Transportation Systems



工程

研發設計

- System Design
- Schematic Capture and PCB Design
- Mechanical Design
- Firmware Design



HIGHER COMPLEXITY

PARPRO

經營實績



跨入市場份額大、持續成長中、毛利率更具吸引力的應用市場

與目標產業領域內的各重點客戶群 建立強健的關係

擴大服務範疇與強化生產能量的廣度與深度

顯著的營運成長機會

創造穩健成長的現金流入實力

管理層的豐富歷練

PARPRO



競爭優勢

The PARPRO 差異化分析



營運模式更具彈性



美國背景的工程人員



EMS
涵蓋亞洲/美國



全球供應鏈



認證/
業界標準



EXPERTISE OF ALL OR ONE
- ODM Solution Provider

► 營運模式更具彈性

- 透過購併，快速取得並整合各子公司間專業的知識，更有助於依據客戶不同的需求，提供跨領域的或各產業內所需的解決方案

► 美國背景的工程人員

- 集團內部即擁有美國背景、100%自有的工程研發人員，整合全方位的產品開發能力

► EMS – 涵蓋亞洲及美國

- 採購能力與量產能力快速擴充，更強化生產製造能力

► 全球供應鏈

- 結合各地生產資源優勢形成具成本效益的供應鏈並與北美工程研發人員結合，形成全球供貨、生產及配銷

► 認證



ISO 9001:2008

Quality



SAE AS9100C:2009

Certificate #47759

Aerospace



Medical



Military



Aerospace



Aerospace

PARPRO

市場拓展機會



核心市場的發展前展佳



國防/航太

- ▶ Connectivity
- ▶ Trust & Security
- ▶ Unmanned Vehicles & Robotics
- ▶ Product Longevity – long term availability



通訊

- ▶ Content Delivery Networks
- ▶ Internet of Things/Big Data
- ▶ SDN/NFV – Cable & Telecom service providers, ISVs, Cloud, and CDN Service Providers
- ▶ HA Cloud Data Centers
- ▶ New support and remote equipment access services



博奕

- ▶ Player Tracking: Player experience – game to player
- ▶ Mobile Gaming
- ▶ Cloud Infrastructure: online gaming, big data management, video surveillance
- ▶ Intelligent Vending Machines: remote inventory management, customer focus and target marketing



醫療

- ▶ Increasing investment in diagnostic technology & software
- ▶ Digital Healthcare
 - Patient Diagnosis Imaging / Clinical Care
 - Digital Hospital: digital patient records, remote healthcare, patient flow
 - Home Health
- ▶ Rural Healthcare – Emerging markets



工業電腦/運輸

- ▶ Control – Inform – Interact
- ▶ Electrical vehicles

終端市場	市場變化情形	2013-18 年複合成長率
醫療	• 老年化時代來臨，餘命拉長對醫療需要大幅增加 • 個人醫療及預防性醫療的需求增加 • 對先進醫療技術的需求	7.1%
國防	• 國防武器系統對電子元件的可靠度及功能複雜度的需求增加 • 下一世代國防武器的需求 • 區域衝突的狀況增加	6.4%
航太	• 依據波音及空中巴士的資料，全球商用機自2009年起，將長期維持兩位數的成長力道 • 新型態商用機的需求浮現，例如廉航，可補足短程及中程的飛行需求 • 若干地區經濟活動掘起，例如亞洲、中國及非洲	6.4%
工業電腦	• 全球經濟景氣持續復甦 • 自2008年後，美國又出現大幅的資本支出 • 物聯網、工業4.0帶動對經濟活動的需求	6.3%

主要客戶

軍事

- ▶ 客戶名稱: **General Micro Systems**
- ▶ 應用: **Rugged computing systems**



- EMS services (PCBA and System build)
- 2015 Revenue \$1.4M, 2016 Estimate \$6M, 2017 Forecast \$8M
- Current bookings \$1.6M
- PCBA build and integration of system build
- Large new order expected in late 2016 \$5M
- Labor Center: PTI (Engineering request)
- Certifications Required: ITAR



主要客戶

航太: 飛行控制系統

- ▶ 客戶名稱: **Rogerson Kratos**
- ▶ 應用: **Integrated flight control displays**
 - EMS Services; (PCBA, Cables)
 - Largest program is the Bell 429 helicopter
 - Labor Center: PTI, PMX, PTI-DC



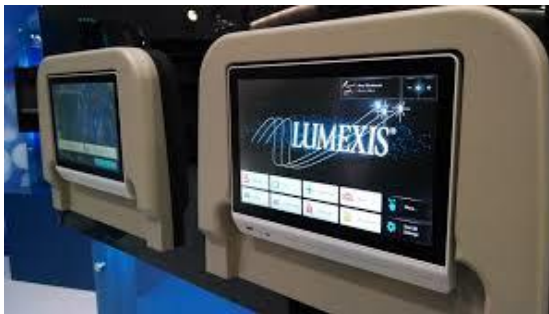
PARPRO

主要客戶

航太：機上娛樂系統

- ▶ 客戶：Lumexis
- ▶ 應用：Passenger Entertainment

- EMS services (PCBA, system build)
- Integration of seatback display systems
- Labor center: PTI, PTW



主要客戶

工業電腦: 執法需求

- ▶ 客戶: **Taser**
- ▶ 應用: **Smart Electronic Weapons**

- EMS services (PCBA)
- Body Cam business is growing – potential opportunity
- Labor center: PTI, PTW



PARPRO

主要客戶

博奕

- ▶ 客戶: **Aristocrat**
- ▶ 應用: **Casino Products**
- ▶ 專案: **ARC & Gaming Controller**

- Contract Manufacturing
- Supporting North and South American Markets
- Design, CM, Harnesses, Board
- Labor centers: PNV, PTW
- Global Markets



主要客戶

博奕

- ▶ 客戶： **Scientific Games Inc** (Bally's Technologies, WMS)
- ▶ 應用： **Casino Products**
- ▶ 專案： **Gaming Controller & CM**

- Contract Manufacturing
 - Electromechanical/Metal
- MPU Controller Systems
- CM, Boards, Systems
- Labor centers: PNV, PTW
- Global Markets



主要客戶

醫療

- ▶ 客戶: **Johnson & Johnson ASP**
- ▶ 應用: **Surgical Instrument Sterilization**

- EMS services (PCBA, system build)
- PCBA and subassembly builds for medical chamber
- Long-term customer, over 24 year relationship
- Labor center: PTI

ASP ADVANCED STERILIZATION PRODUCTS®
a Johnson & Johnson company



PARPRO

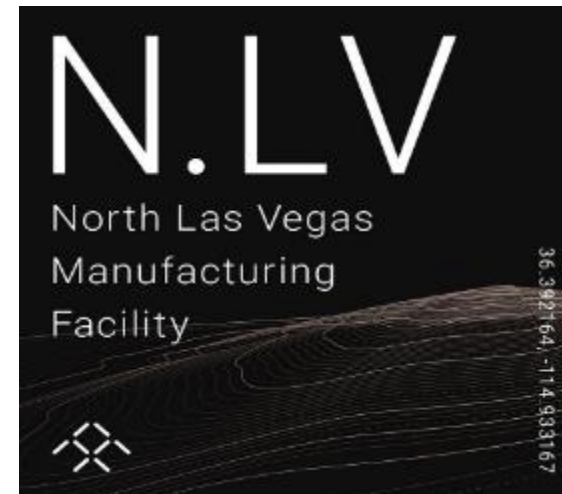
發展中業務機會

運輸

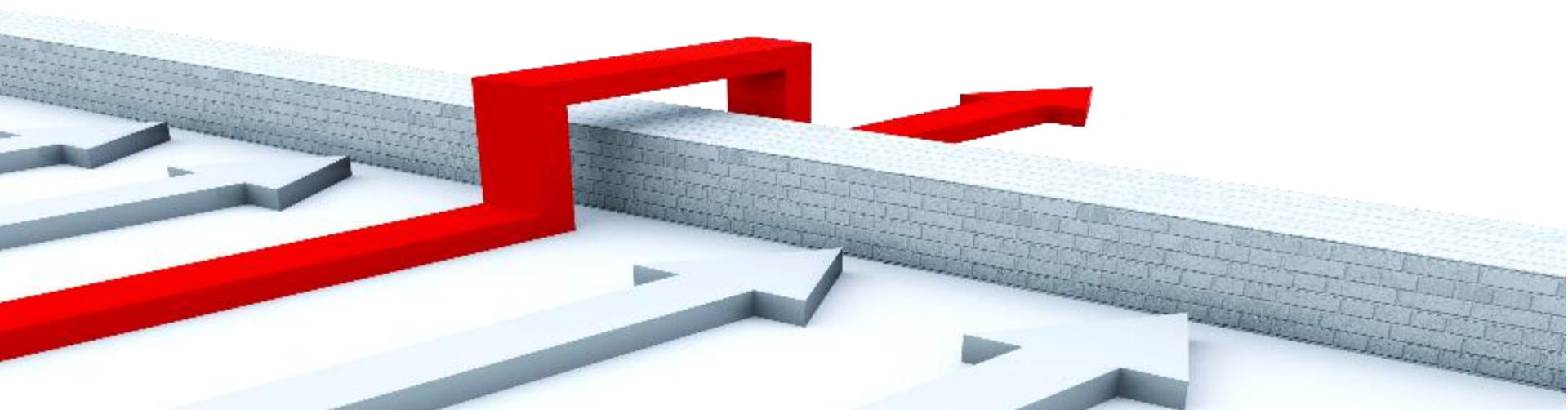
▶ 客戶: **Faraday Future**

▶ 應用: **Electric Vehicle**

- EMS Services; (PCBA and Test)
- Beta and NPI builds to begin July 2016
- Production ramp begins 2017



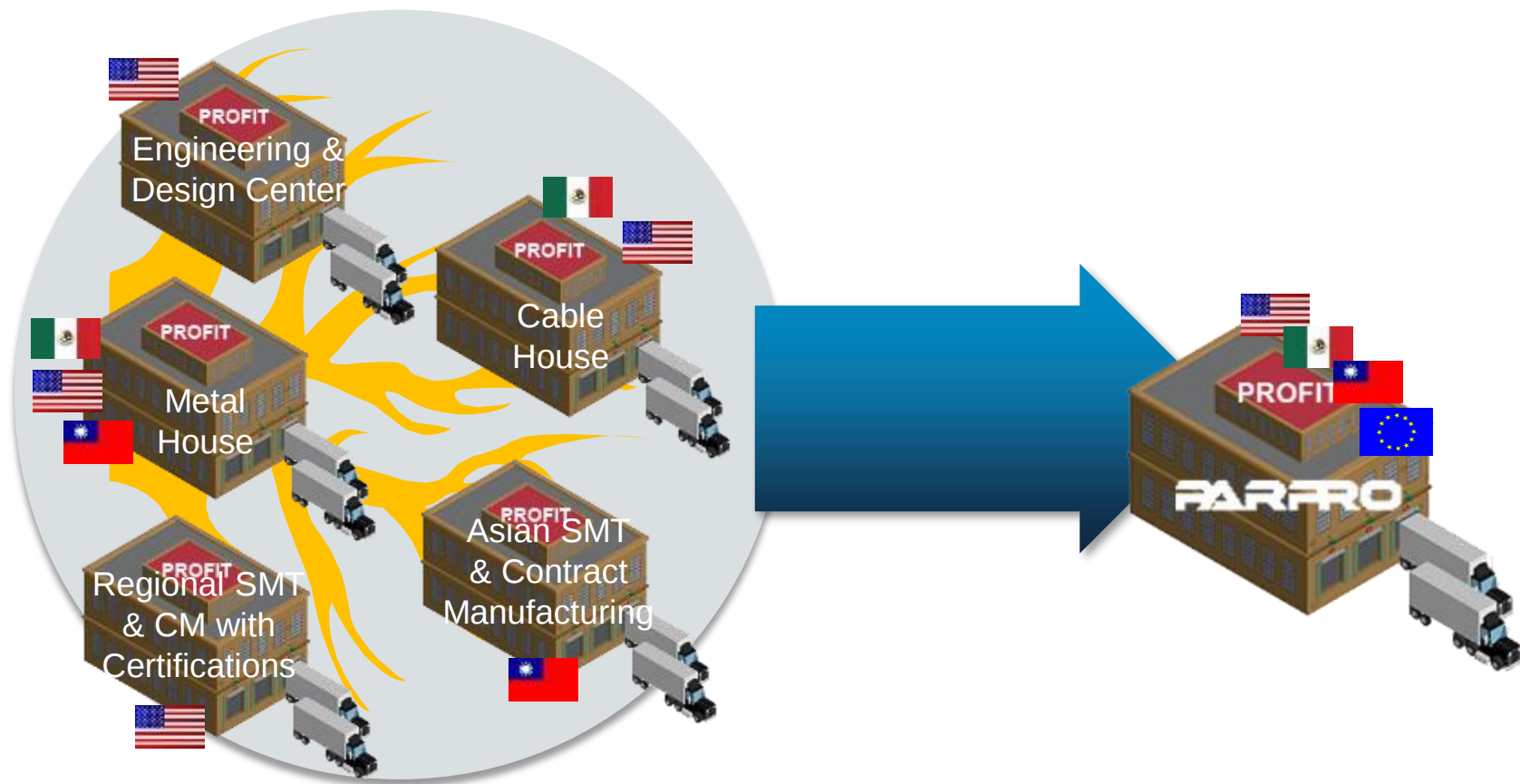
策略規劃



Benefit of Benefit – our Story

一站購足

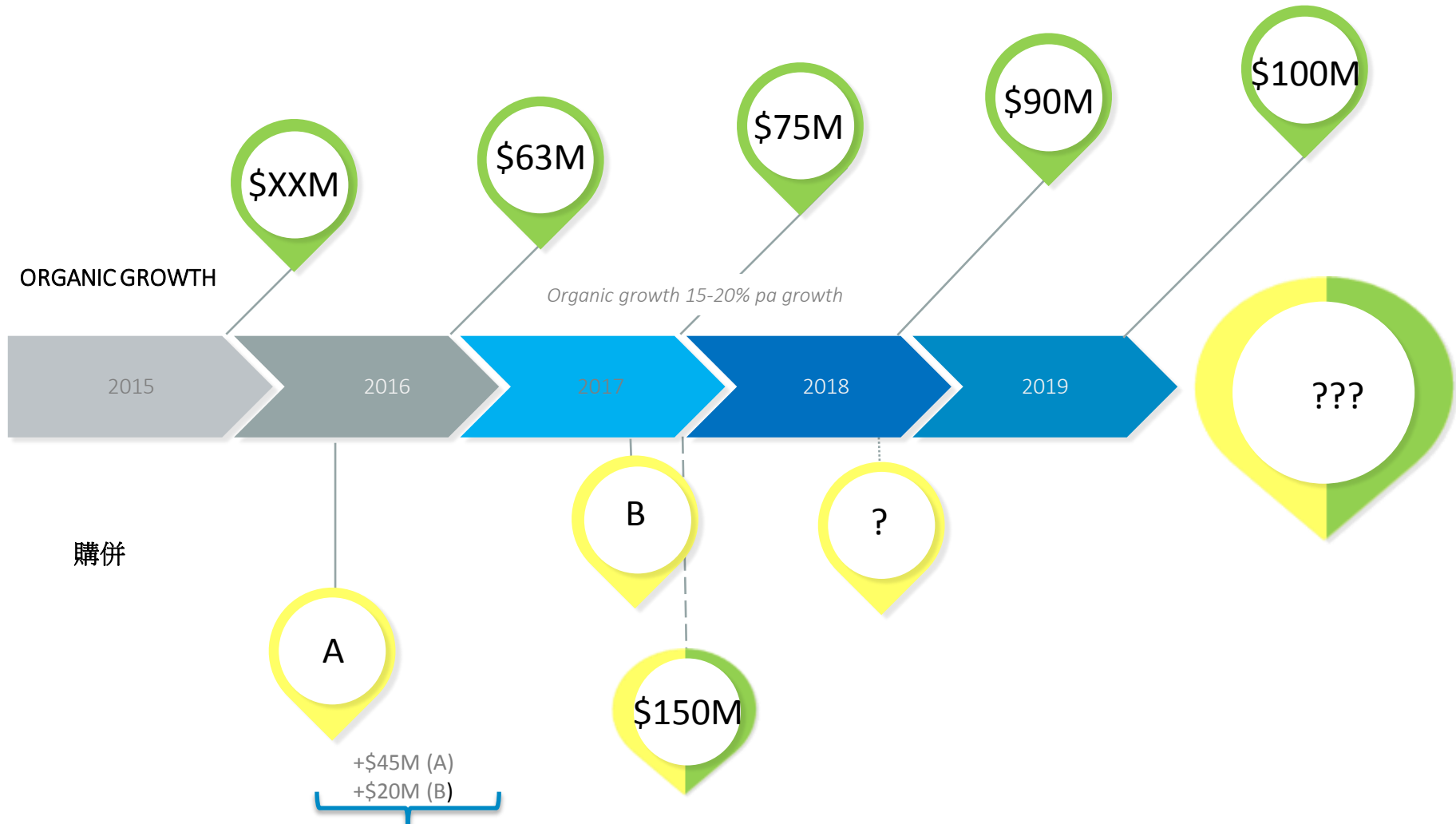
- ▶ 集團內部一站式的生產優勢及提供各項ODM所需的服務能力，能提供客戶端包括成本節省、時間節省的優勢



下一階段營運佈局

在未來三年內快速成長

* Based on existing biz plan projects

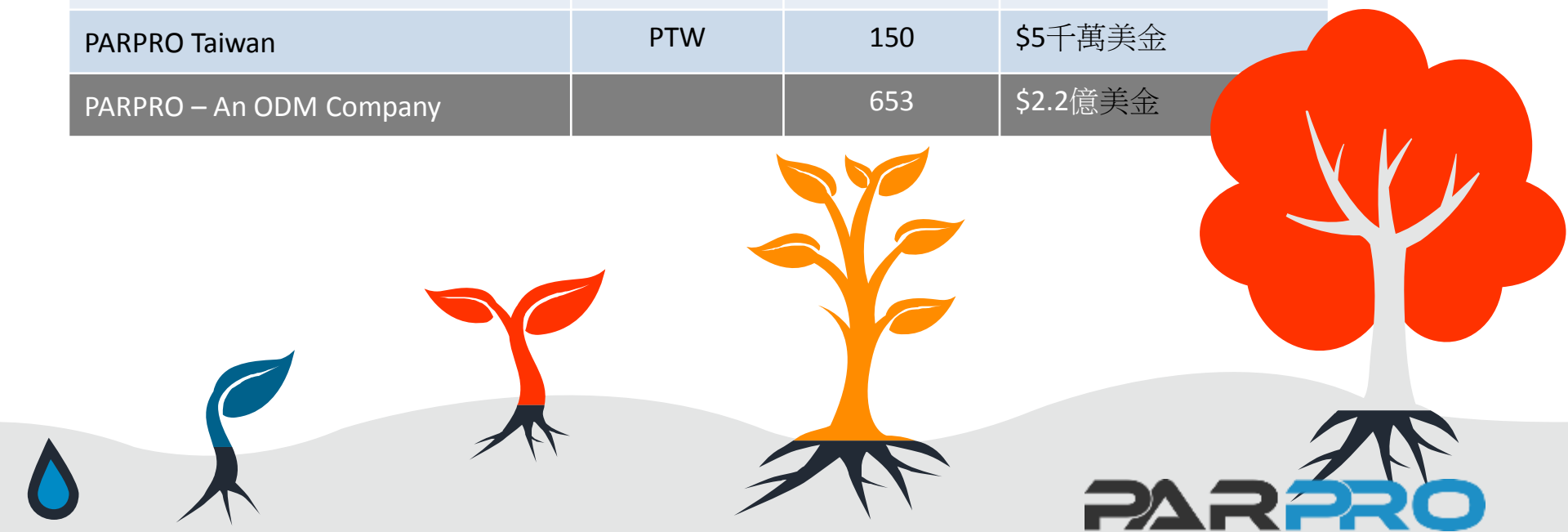


Capacity Potential

現有的生產設施

以現有的生產能量，足可支應營收達到 **\$2億美金**前所需之軟硬體設施

事欣架構	簡稱	員工數	在不大幅新增資本投入前可產生營收數額
PARPRO Technologies Inc	PTI	160	\$8千萬美金
PARPRO Embedded Systems		13	\$2千萬美金
PARPRO Nevada	PNV	90	\$3.5-4千萬美金
PARPRO Mexico	PMX	240	\$3千萬美金
PARPRO Taiwan	PTW	150	\$5千萬美金
PARPRO – An ODM Company		653	\$2.2億美金



未來兩年內佈局

PARPRO

每年維持20%以上成長率 (不含其他購併案)

擴張歐美以外地區之客戶滲透率

交叉行銷，提昇原有客戶的銷售金額

尋覓適合的M&A標的

整合各部門擴大綜效

延攬國際人才

財務表現



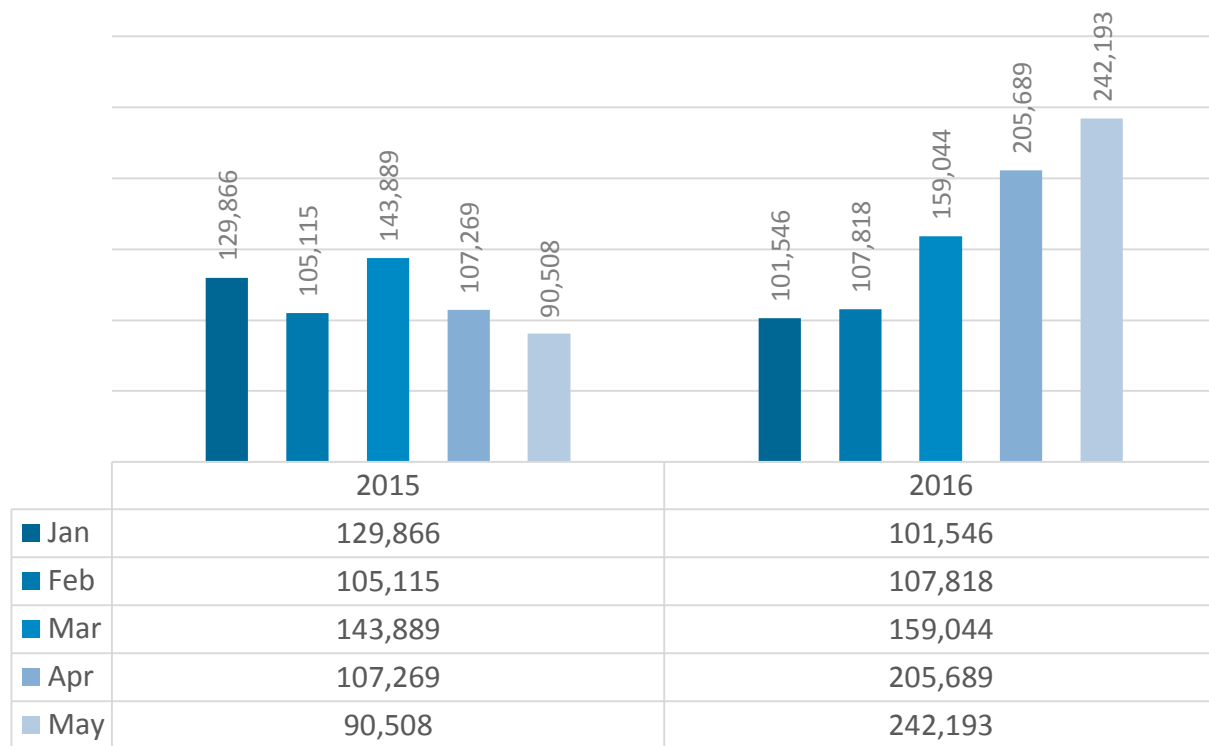
財務表現

2015 vs 1Q2016

	NTD in Thousands	
	2015	1Q2016
營業收入		
營業收入	1,457,914	375,847
營業成本	(1,262,606)	(306,099)
營業毛利	195,308	69,748
營業費用		
銷售費用	(32,350)	(7,459)
管理費用	(135,852)	(32,460)
研發費用	(39,007)	(9,683)
營業費用合計	(207,209)	(49,602)
繼續部門營業利益（損失）	(11,901)	20,146
停業部門損益		
停業部門損益	(3,327)	4,847
繼續部門營業利益稅前（損失）	(15,228)	24,993
所得稅費用(利益)	(11,377)	(2,358)
稅後淨利(損失)	(26,605)	22,635

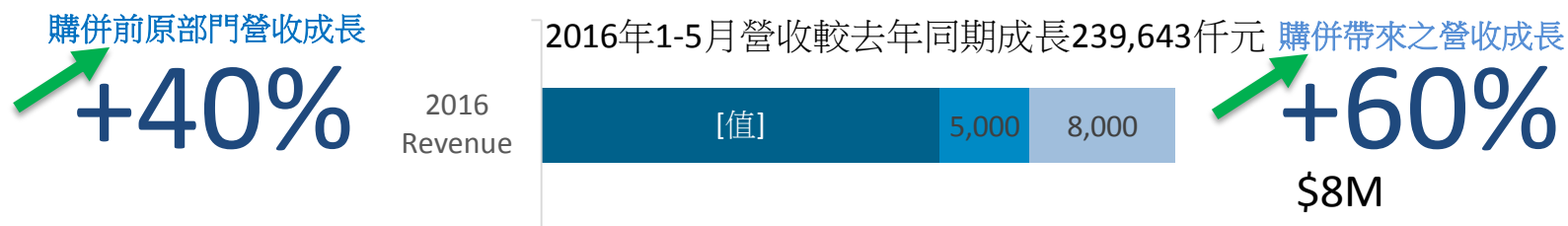
2015年 與 2016年1-5月同期比較

營收變化



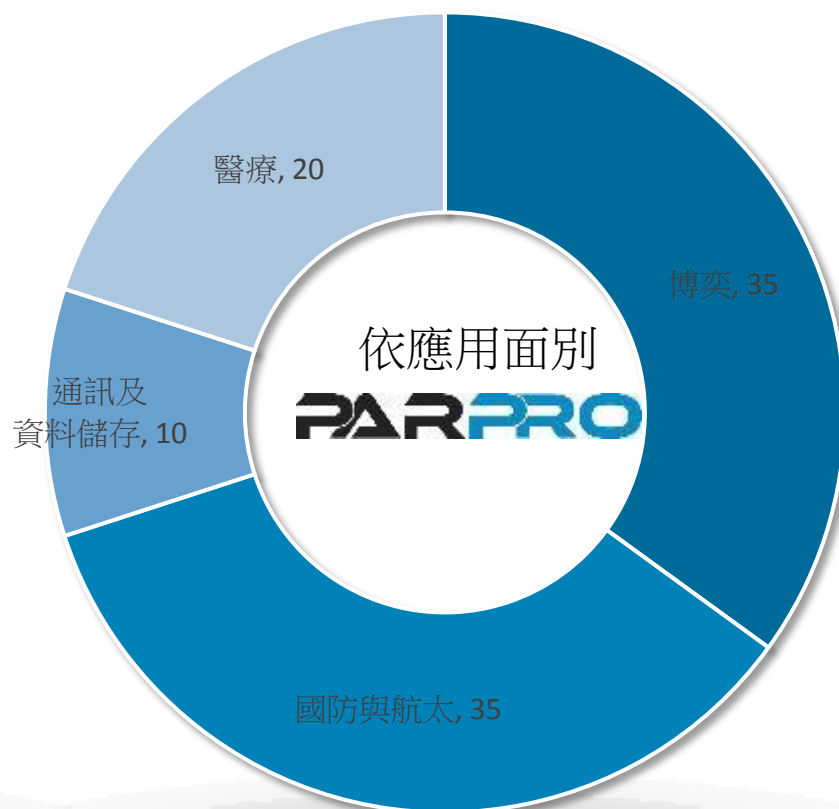
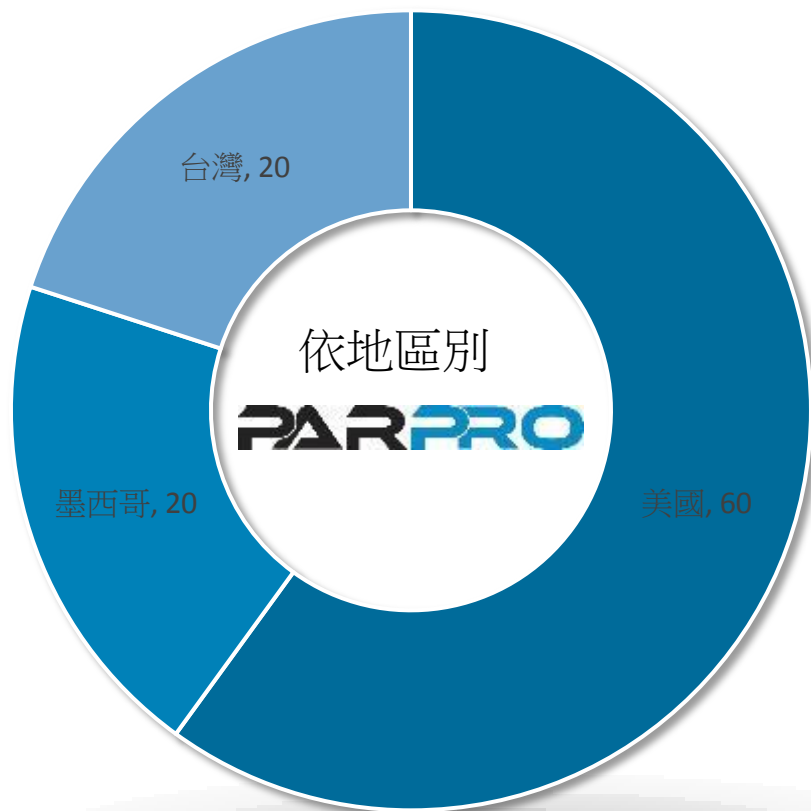
NTD in Thousands

2016 1-5月 - YOY



2016年1-5月營收較去年同期成長達40%，且單月營收站穩2億台幣以上，就營收成長結構而言，來自購併前原部門營收成長之幅度佔近40%，購併帶來的營收成長幅度約60%

2016 第一季營收結構 依地區別及應用領域別



▶ 90-95%的營收來自北美，其他為歐洲

Thank You



PARPRO TEAM

The strength of the team is in each individual member... the strength of each member is in the team.

PARPRO

